

**GOVERNMENT OF KARNATAKA**  
**KARNATAKA STATE PRE-UNIVERSITY EDUCATION BOARD, BANGALORE**  
**II PUC EXAMINATION JULY -2017**

**SCHEME OF VALUATION**

**SUBJECT:-BUSINESS STUDIES (NS)**

**ENGLISH VERSION**

**SUBJECT**

**CODE: 27**

Q N O	SUGESSTED ANSWERS	MARKS ALLOTE D
<b>SECTION-A</b>		
1	<b>Give one example for middle level management position.</b> Ans:- <b>Branch managers</b> is an example for middle level management position.  (or any other example)	1
2	<b>Who is called the father of General Management?</b> Ans: <b>Henry Fayol</b>	1
3	<b>Give an example for rule</b> Ans:- <b>No admission without permission</b>  (or any other example)	1
4	<b>Give the meaning of informal organisation.</b> Ans;- It refers to the relationships between the people working in an organization, established on personal attitudes, emotions, whims, prejudices, likes,dislikes etc.	1
5	<b>What is Promotion?</b> Ans:-It refers to the upward movement of an employee from one job to another higher one.	1
6	<b>Name any one barrier of communication.</b> Ans:- <b>Noise is one</b> barrier of communication.  (or any other barrier)	1
7	<b>What do you mean by Controlling?</b> Ans:-It refers comparing actual performance with standards and taking corrective action.	1
8	<b>Expand “BSE SENSEX “</b> Ans:- Bombay Stock Exchange Sensitive Index.	1
9	<b>What is a Brand?</b> Ans:- A ‘ <b>Brand</b> ’ is a name, letter, term, symbol, mark, or design or a	

	combination of these, intended to identify the goods or services of a Producer/ seller.	<b>1</b>
10	<b>State the maximum monetary limit for claim under the State Commission.</b> Ans:- <b>Rs.1 crore.</b>	<b>1</b>
<b>SECTION-B</b>		
11	<b>State any two features of co-ordination.</b> Ans:- 1. It integrates group efforts      2. It ensures unity of action. <b>(or any other two features)</b>	<b>2</b>
12	<b>What is Scalar Chain principle of management?</b> Ans:- The formal lines of authority from highest to the lowest ranks are known as scalar chain.	<b>2</b>
13	<b>State the meaning of budget.</b> Ans:- Budget is a statement of expected results expressed in numerical terms. It is a plan which expresses the future facts & figures numerically for a specific period.	<b>2</b>
14	<b>What is delegation?</b> Ans:- The process of transferring authority from the superior to his subordinate is known as delegation.	<b>2</b>
15	<b>Define organising.</b> Ans:- According to <b>Henry Fayol</b> , “To organise a business is to provide it with everything, useful to its functioning – raw materials, machines, tools, capital and personnel.” <b>(any other definition)</b>	<b>2</b>
16	<b>Give the meaning of Orientation.</b> Ans:- Orientation means introducing the selected / new employee to other employees & familiarizing him with the rules & policies of the organization.	<b>2</b>
17	<b>State any two elements of direction.</b> Ans:- <b>(i) Delegation: (ii) Supervision:</b> <b>(or any other two elements)</b>	<b>1+1</b>
18	<b>State any two corrective actions when there is deviation.</b> Ans:-(i) change in the assignment of tasks (ii) provision for additional resources or new facilities <b>(or any other corrective actions)</b>	<b>1+1</b>
19	<b>Give the meaning of Dividend Decisions.</b> Ans:- Dividend decisions are the decisions related to the	

	appropriation of profit. That means how much profit should be retained & how much profit should be declared as dividend.	<b>2</b>																		
20	<b>What is sweepstakes?</b> Ans:- It is a promotional tactic in which prizes ranging from small items to bigger items or service are offered to the winners chosen through lucky draw.	<b>2</b>																		
21	<b>Give the meaning of Publicity.</b> Ans:- It is unpaid form of communication about an individual, a firm or a product on mass media by an unidentified sponsor.	<b>2</b>																		
22	<b>Write any two remedies available to the aggrieved consumer as per the Act.</b> Ans:- a) Removal of defect in the product b) Replacement of goods. <b>(any other two remedies)</b>	<b>1+1</b>																		
<b>SECTION-C</b>																				
23	<b>Explain the principles of scientific management of F.W Taylor.</b> Ans:- <u>Principles of scientific management.</u> 1. Science, not rule of thumb 2. Harmony, not discord. 3. Co-operation, not individualism 4. Development of each & every person to his greatest efficiency & prosperity. 5. Optimum production. <b>( Each point should be explained briefly.)</b>	<b>3+2=5</b>																		
24	<b>Compare between authority and responsibility.</b> Ans:- <b>Comparison of Authority and Responsibility</b> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="text-align: center;"><b>Basis</b></th> <th style="text-align: center;"><b>Authority</b></th> <th style="text-align: center;"><b>Responsibility</b></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. Meaning</td> <td>Right to give orders.</td> <td>Duty to perform given job.</td> </tr> <tr> <td>2. Delegation</td> <td>It can be delegated.</td> <td>It cannot be fully delegated.</td> </tr> <tr> <td>3. Origin</td> <td>It arises from formal position of individuals.</td> <td>Arises from delegated authority.</td> </tr> <tr> <td>4. Flow</td> <td>Flows from superior to subordinates.</td> <td>Flows from subordinates to superior.</td> </tr> <tr> <td>5. Nature</td> <td>Authority is power.</td> <td>Responsibility is duty</td> </tr> </tbody> </table>	<b>Basis</b>	<b>Authority</b>	<b>Responsibility</b>	1. Meaning	Right to give orders.	Duty to perform given job.	2. Delegation	It can be delegated.	It cannot be fully delegated.	3. Origin	It arises from formal position of individuals.	Arises from delegated authority.	4. Flow	Flows from superior to subordinates.	Flows from subordinates to superior.	5. Nature	Authority is power.	Responsibility is duty	<b>1x5=5</b>
<b>Basis</b>	<b>Authority</b>	<b>Responsibility</b>																		
1. Meaning	Right to give orders.	Duty to perform given job.																		
2. Delegation	It can be delegated.	It cannot be fully delegated.																		
3. Origin	It arises from formal position of individuals.	Arises from delegated authority.																		
4. Flow	Flows from superior to subordinates.	Flows from subordinates to superior.																		
5. Nature	Authority is power.	Responsibility is duty																		
25	<b>Briefly explain any five external sources of Recruitment.</b>																			

	<p>Ans:- <b>Ans :</b> <u>External sources of recruitment :</u></p> <table border="0"> <tr> <td>1.Direct recruitment</td><td>2.Advertisement.</td></tr> <tr> <td>3.Employment exchanges</td><td>4.Placement agencies</td></tr> <tr> <td>5. Campus recruitment</td><td>6.Labour contractors.</td></tr> <tr> <td>7. Casual Callers</td><td>8. Telecasting</td></tr> <tr> <td>9. Web-Publishing</td><td></td></tr> </table> <p style="text-align: center;">( Any 5 points should be explained in brief )</p>	1.Direct recruitment	2.Advertisement.	3.Employment exchanges	4.Placement agencies	5. Campus recruitment	6.Labour contractors.	7. Casual Callers	8. Telecasting	9. Web-Publishing		<b>3+2=</b> <b>5</b>
1.Direct recruitment	2.Advertisement.											
3.Employment exchanges	4.Placement agencies											
5. Campus recruitment	6.Labour contractors.											
7. Casual Callers	8. Telecasting											
9. Web-Publishing												
26	<p><b>Explain briefly the styles of leadership.</b></p> <p>Ans:- <u>Styles of leadership:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>1. Autocratic leadership</li> <li>2. Democratic leadership or participative leadership.</li> <li>3. Laissez faire or free run leadership.</li> <li>4. Bureaucratic leadership.</li> </ul> <p style="text-align: center;">( Each point should be explained briefly )</p>	<b>3+2=</b> <b>5</b>										
27	<p><b>Explain the importance of controlling.</b></p> <p>Ans:- <u>Importance of controlling :</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>1. Helps for execution of plans.</li> <li>2. Improves employee efficiency.</li> <li>3. Organizational efficiency &amp; effectiveness.</li> <li>4. Means of co-ordination.</li> <li>5. Delegation of authority</li> <li>6. Control simplifies Supervision</li> </ul> <p style="text-align: center;">( Explain any five point briefly).</p>	<b>3+2=</b> <b>5</b>										
28	<p><b>Explain any five factors which may influence the amount of working capital requirements in a business.</b></p> <p>Ans:- <u>Factors influencing working capital requirements :</u></p> <table border="0"> <tr> <td>1.Nature of business</td> <td>2.Scale of operations.</td> </tr> <tr> <td>3.Growth &amp; expansion</td> <td>4.Business cycle</td> </tr> <tr> <td>5.Seasonal factors</td> <td>6.Credit policy.</td> </tr> <tr> <td>7.Price level changes:</td> <td>8.Level of competition</td> </tr> <tr> <td>9.Production cycle:</td> <td>10.Profit level:</td> </tr> </table> <p style="text-align: center;">( Explain any five point briefly )</p>	1.Nature of business	2.Scale of operations.	3.Growth & expansion	4.Business cycle	5.Seasonal factors	6.Credit policy.	7.Price level changes:	8.Level of competition	9.Production cycle:	10.Profit level:	<b>3+2=</b> <b>5</b>
1.Nature of business	2.Scale of operations.											
3.Growth & expansion	4.Business cycle											
5.Seasonal factors	6.Credit policy.											
7.Price level changes:	8.Level of competition											
9.Production cycle:	10.Profit level:											
29	<p><b>Explain any five money market instruments.</b></p> <p>Ans:- <u>Money market instruments are :</u></p> <table border="0"> <tr> <td>a)Treasury bills</td> <td>(d) Commercial papers.</td> </tr> <tr> <td>b) Call money</td> <td>(e) Commercial bills</td> </tr> <tr> <td>c) Certificate of deposit.</td> <td></td> </tr> </table> <p style="text-align: center;">( Explain each point briefly )</p>	a)Treasury bills	(d) Commercial papers.	b) Call money	(e) Commercial bills	c) Certificate of deposit.		<b>3+2=</b> <b>5</b>				
a)Treasury bills	(d) Commercial papers.											
b) Call money	(e) Commercial bills											
c) Certificate of deposit.												
30	<p><b>Write any five factors affecting pricing decisions.</b></p> <p>Ans:- <u>Factors affecting pricing decisions :</u></p>											

	<p>(i) Business objectives  (ii) Cost of the product.  (iii) Quality of the product  (iv) Marketing mix.  (v) Product differentiation.</p> <p>(vi) Elasticity of demand  (vii) Substitutes of the product  (viii) Pricing policy of competitors  (ix) Distribution channels  (x) Government policy</p> <p><b>(Explain any five points briefly)</b></p>	<b>3+2=5</b>
31	<p><b>Explain any five consumer responsibilities.</b></p> <p>Ans:- <u>Consumer responsibilites :</u></p> <p>1. Awareness of rights.  2. Quality conscious  3. Ready to lodge complaints organisation  4. Demand for cash memo  5. Not to be mislead by false advertisements.</p> <p>6. Cautious Consumer  7. Selection of Goods  8. Consumer  9. Environment  10. Not to buy in a hurry:</p> <p><b>( Explain any five point briefly)</b></p>	<b>3+2=5</b>
	<b>SECTION-D</b>	
32	<p><b>Explain the objectives of management.</b></p> <p>Ans:- <u> Objectives of management:-</u></p> <p>[1] <b>Organizational objectives :</b> It includes the following.</p> <p>(a) Survival              (b) Profit              (c) Growth</p> <p>[2] <b>Social objectives :-</b> These includes the following factors.</p> <p>(a) Using environmental friendly methods of production  (b) Creating employment opportunities.  (c) Providing facilities to society like schools, hospitals etc.,  (d) Providing financial support to society.  (e) Participating in social service projects of Govt. &amp; non-Govt. organizations.</p>	<b>5+5=10</b>

	<p><b>[3] Personal or individual objectives :-</b> They include:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>(a) Financial needs like salaries, incentives etc.,</li> <li>(b) Social needs like recognition, appreciation etc.,</li> <li>(c) Higher level needs like personal growth &amp; development.</li> </ul> <p style="text-align: center;">( Each point should be explained briefly)</p>									
33	<p><b>Explain the importance and limitations of planning.</b></p> <p>Ans:- <b><u>Importance of planning are:</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>1. It provides direction.</li> <li>2. It reduces risk of uncertainty</li> <li>3. It reduces overlapping &amp; wasteful activities.</li> <li>4. It provides innovative ideas.</li> <li>5. It facilitates decision making.</li> <li>6. It establishes standards for controlling.</li> </ul> <p><b><u>Limitations of planning are :</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>1. It leads to rigidity.</li> <li>2. It may not work in dynamic environment.</li> <li>3. It reduces creativity</li> <li>4. It involves huge cost.</li> <li>5. It is time consuming</li> <li>6. It does not guarantee success</li> </ul> <p style="text-align: center;">( Explain briefly any five points each)</p>	<b>5+5=1 0</b>								
34	<p><b>Briefly explain the different methods of on-the-job training and off-the-job training.</b></p> <p>Ans:- <b><u>Methods of on the job training:</u></b></p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 50%;">1. Apprenticeship</td> <td style="width: 50%;">2. Internship training</td> </tr> <tr> <td>3. Coaching</td> <td>4. Job rotation.</td> </tr> </table> <p><b><u>Methods of off the job training:</u></b></p> <table style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 50%;">1. Classroom lecture</td> <td style="width: 50%;">2. Vestibule training.</td> </tr> <tr> <td>3. Case study</td> <td>4. Computer modeling.</td> </tr> </table> <p style="text-align: center;">( Each point should be explained briefly )</p>	1. Apprenticeship	2. Internship training	3. Coaching	4. Job rotation.	1. Classroom lecture	2. Vestibule training.	3. Case study	4. Computer modeling.	<b>5+5=1 0</b>
1. Apprenticeship	2. Internship training									
3. Coaching	4. Job rotation.									
1. Classroom lecture	2. Vestibule training.									
3. Case study	4. Computer modeling.									
35	<p><b>Explain the different functions of stock exchange.</b></p> <p>Ans: <b><u>Functions of stock exchange:</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>1. Continuous &amp; ready market for securities.</li> <li>2. Liquidity &amp; marketability for securities.</li> <li>3. Mobilisation of savings.</li> </ul>									

	<p>4. Capital formation.      5. Safety &amp; security in dealings.      6. Regulates company management.      7. Evaluation of securities      8. Price stability      9. Capital mobility      10. Facilitates healthy speculation.      11. Public Finance      12. Serves as a economic barometer  <b>( Explain each point briefly)</b></p>	<b>5+5=1</b> <b>0</b>
36	<p><b>What are the qualities of a successful salesman?</b>  <u>Ans:- Qualities of a successful salesman:</u></p> <p><b>1] Physical qualities :-</b>      a. Good health &amp; appearance                      b. Good posture      c. Voice &amp; conversational habits                  d. Cheerfulness</p> <p><b>2. Mental &amp; psychological qualities :-</b>      a. Initiative    b. Intelligence &amp; imagination      c. Presence of mind                                    d. Sharp memory</p> <p><b>3. Social qualities :-</b>      a. Sociability    b. Courtesy &amp; good manners      c. Tact or diplomacy                                    d. Enthusiasm</p> <p><b>4. Moral qualities:</b>      a) Honesty and loyalty                                b) Aspiration and determination      c) Maturity    d) Courage</p> <p><b>5. Othr qualities :</b>      a. Knowledge of self      b. Knowledge of products he is selling.      c. Knowledge of company he is representing      d. Knowledge of customers to whom he is selling.      e. Knowledge of techniques of selling.</p> <p style="text-align: center;"><b>[ Explain each point briefly ]</b></p>	<b>5+5=1</b> <b>0</b>
	<b>SECTION-E</b>	
37	<p><b>Bring out the steps involved in planning while establishing a new business unit.</b></p> <p><u>Ans:-</u>      <u>Steps involved in planning :</u></p> <p>1. Setting objectives      2. Developing premises      3. Identification of alternative courses of action.      4. Evaluating alternative courses.      5. Selecting an alternative      6. Implement the plan.</p>	<b>5</b>

	7. Follow up action	
38	<p><b>Draw the chart of Maslow's theory of hierarchy of needs.</b></p> <p style="text-align: center;"><b>HIERARCHY OF NEEDS</b></p> <pre> graph TD     A[Physiological Needs (Food, water, Air, shelter)] --- B[Safety Needs (Security, Protection)]     B --- C[Social Needs (Sense of belonging, love)]     C --- D[Esteem Needs (Self-esteem, recognition, status)]     D --- E[Self-actualization Needs (Self- deve and realiza)]   </pre>	5
39	<p><b>As an advertiser, what essentials do you expect in a good advertisement copy?</b></p> <p>Ans:-: <u>Essentials of a good advertisement copy:</u></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Attention value</li> <li>2. Memorising Value</li> <li>3. Suggestive value</li> <li>4. Educational value</li> <li>5. Sentimental value</li> <li>6. Simplicity.</li> </ol>	5

**GOVERNMENT OF KARNATAKA**  
**KARNATAKA STATE PRE-UNIVERSITY EDUCATION BOARD, BANGALORE**

**II PUC EXAMINATION JULY -2017**

**SCHEME OF VALUATION**

**SUBJECT:-ವ್ಯವಹಾರ ಅಧ್ಯಯನ (NS)**

ಕನ್ನಡ ಆವೃತ್ತಿ

**SUBJECT CODE: 27**

Q N O	SUGESTED ANSWERS	MARKS ALLOTT ED
SECTION-A		
1	ಮದ್ಯಮ ಹಂತದ ನಿರ್ವಹಣೆಗೆ ಒಂದು ಉದಾಹರಣೆಯನ್ನು ಕೊಡಿ.  ಶಾಖಾ ವ್ಯವಸ್ಥಾಪಕರು  (ಅಥವಾ ಇತರ ಯಾವುದಾದರೂ ಒಂದು)	1
2	ಸಾಮಾನ್ಯ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಪಿತಾಮಹ ಯಾರು?  ಹೀಗೆ ಶರ್ಯಾಲ್	1
3	ನಿಯಮಕ್ಕೆ ಒಂದು ಉದಾಹರಣೆಯನ್ನು ಕೊಡಿ.  ಅನುಮತಿ ಇಲ್ಲದೆ ಪ್ರವೇಶವಿಲ್ಲ.	1
4	ಅನೌಪಚಾರಿಕ ಸಂಘಟನೆಯ ಅರ್ಥ ಬರೆಯಿರಿ.  ವೈಯಕ್ತಿಕ ಹಾಗೂ ಸಾಮಾಜಿಕ ಸಂಬಂಧಗಳಿಂದ ರೂಪಿಸಲ್ಪಟ್ಟ ಸಂಘಟನೆಯೇ ಅನೌಪಚಾರಿಕ ಸಂಘಟನೆಯಾಗಿದೆ	1
5	ಬಡ್ಡಿ ಎಂದರೇನು?  ಒಬ್ಬ ಉದ್ಯೋಗಿ ತನ್ನ ಅರ್ಹತೆ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯದಕ್ಷತೆಯ ಆಧಾರದಿಂದ ಪ್ರಸ್ತುತ ಸಾಫ್ತ್ವನಿಂದ ಉನ್ನತ ಸಾಫ್ತ್ವಕ್ಕೆ ಚಲಿಸಿದರೆ, ಅದನ್ನು ಬಡ್ಡಿ ಎನ್ನುತ್ತಾರೆ.	1
6	ಸಂವಹನದ ಯಾವುದಾದರೂಂದು ಅಡಚಣೆಯನ್ನು ಹೇಳಿಸಿ.  ಶಿಭ್ರವು ಉತ್ತಮ ಸಂವಹನಕ್ಕೆ ಒಂದು ಅಡಚಣೆಯಾಗಿದೆ.  (ಅಥವಾ ಇತರ ಯಾವುದಾದರೂ ಒಂದು)	1
7	ನಿಯಂತ್ರಿಸುವಿಕೆ ಎಂದರೇನು?  ನೈಜ ಕಾರ್ಯಚಟುವಟಿಕೆಗಳನ್ನು ಶಿಷ್ಟ ಕಾರ್ಯಚಟುವಟಿಕೆಗಳೊಂದಿಗೆ ಹೋಲಿಸುವದು ಮತ್ತು ವೃತ್ತಾಸಗಳಿಧರೆ ಸರಿಪಡಿಸುವದನ್ನು ನಿಯಂತ್ರಿಸುವಿಕೆ ಎನ್ನುವರು.	1
8	<b>BSE SENSEX</b> ಯನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸಿ.	1
	BSE SENSEX = Bombay Stock Exchange Sensitive Index (ಭಾರತೀಯ ಪ್ರೇರು ವಿನಿಮಯ ಕೇಂದ್ರದ ಮಾನದಂಡ ಸೂಚಕ.)	
9	ಮುದ್ರೆ ಎಂದರೇನು?	1

	ಒಬ್ಬ ಉತ್ಪಾದಕ ಅಥವಾ ವಿಕ್ರಯದಾರನ ಸರಕು ಮತ್ತು ಸೇವೆಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸುವ ಒಂದು ವಿಶಿಷ್ಟ ಹೆಸರು, ಅಕ್ಷರ, ಪದ, ಗುರುತು, ಸಂಕೇತ ಅಥವಾ ವಿನ್ಯಾಸವೇ ಮುದ್ದೆಯಾಗಿದೆ.	
10	ರಾಜ್ಯ ಅರ್ಥಾಗದಡಿ ಕ್ಲೇಮ್ ಮಾಡಬಹುದಾದ ಹಣಕಾಸಿನ ಗರಿಷ್ಟ ಆರ್ಥಿಕ ಮುತ್ತಿಯನ್ನು ತಿಳಿಸಿ. 1 ಕೋಟಿ ರೂಪಾಯಿಗಳು	1
	SECTION-B	
11	ಸಮನ್ವಯತೆಯ ಎರಡು ಲಕ್ಷಣ ತಿಳಿಸಿ. <b>(i)</b> ಗುಂಪುಗಳ ಪರಿಶ್ರಮವನ್ನು ಒಗ್ಗಳಿಸುವುದು: <b>(ii)</b> ಕ್ಷಯಾತ್ಕ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳಲ್ಲಿ ಏಕತೆ ಮೂಡಿಸುವುದು (ಅಥವಾ ಇತರ ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು)	1+1
12	ನಿವಾಹಣೆಯ ಶೈಂಕೇಕೃತ ತತ್ವ ಎಂದರೇನು? ಸಂಸ್ಥೆಯ ಉನ್ನತ ಮಟ್ಟದ ಅಧಿಕಾರಿಯಿಂದ ಕೆಳಹಂತದ ನೌಕರರವರೆಗೆ ಕಂಡುಬರುವ ಅಧಿಕಾರದ ಮಾರ್ಗವನ್ನು ಶೈಂಕೇಕೃತ ತತ್ವ ಎನ್ನುವರು. ಸಂಸ್ಥೆಯು ಮೇಲಿನಿಂದ ಕೆಳಮಟ್ಟದವರೆಗೆ ಅಧಿಕಾರ ಮತ್ತು ಸಂವಹನದ ಸೇತುಬಂಧವಾಗಿದ್ದು ಇದನ್ನು ನಿವಾಹಕರು ಮತ್ತು ಅಧೀನ ನೌಕರರು ಅನುಸರಿಸಬೇಕು.	2
13	ಮುಂಗಡ ಪತ್ರದ ಅರ್ಥ ನೀಡಿ. ನಿರೀಕ್ಷಿತ ಘಳಿತಾಂಶಗಳನ್ನು ಅಂಕಿ-ಅಂಶಗಳ ರೂಪದಲ್ಲಿ ವ್ಯಕ್ತಮಾಡಿದ ಹೇಳಿಕೆಯೇ ಮುಂಗಡ ಪತ್ರವಾಗಿದೆ. ಇದೊಂದು ಯೋಜನೆಯಾಗಿದ್ದು, ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ಅವಧಿಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ಭವಿಷ್ಯದ ಅಂಕಿ-ಅಂಶಗಳನ್ನು ಪರಿಮಾಣಾತ್ಮಕವಾಗಿ ವ್ಯಕ್ತಪಡಿಸುತ್ತದೆ.	2
14	ಪ್ರತಿನಿಯೋಜನೆ ಎಂದರೇನು? ಉಃ-ನಿರ್ದಿಷ್ಟ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಿಸುವ ಅಧಿಕಾರವನ್ನು ಒಂದು ಮಿಶನ್‌ವರೆಗೆ ಮೇಲಾಧಿಕಾರಿಯ ತನ್ನ ಅಧೀನ ನೌಕರಿಗೆ ವರ್ಗಾಯಿಸುವ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ಪ್ರತಿನಿಯೋಜನೆ ಎನ್ನುವರು.	2
15	ಸಂಘಟಿಸುವಿಕೆಯ ವ್ಯಾಖ್ಯೆ ಬರೆಯಿರಿ ಹೆನ್ನಿ ಫಯೋಲೋರವರ ಪ್ರಕಾರ, “ಸಂಘಟನೆ ಎಂದರೆ ಒಂದು ವ್ಯವಹಾರದ ಸಂಸ್ಥೆಯ ಕಾರ್ಯನಿರ್ವಹಣೆಗೆ ಅಗ್ರಹಿತವಾದ ಕಚ್ಚಾ ವಸ್ತು, ಉಪಕರಣ, ಬಂಡವಾಳ, ಮಾನವ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಇತ್ಯಾದಿಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವುದಾಗಿದೆ ಸಂಘಟನೆಯ ವ್ಯವಹಾರದ ಸಂಘಟನೆಗೆ ಅಗ್ರಹಿತವಾದ ಮಾನವ ಸಂಪನ್ಮೂಲ ಹಾಗೂ ಇತರೆ ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳನ್ನು ನಿರ್ವಹಿಸಿ ಒದಗಿಸುವುದಾಗಿದೆ”. (ಇತರ ಯಾವುದಾದರೂ ವ್ಯಾಖ್ಯೆ)	2
16	ಅನುಸಾಧನೆ (ಅಭಿಶಿಕ್ಷಣ)ದ ಅರ್ಥ ನೀಡಿರಿ. ಅನುಸಾಧನೆ ಎಂದರೆ ಆಯ್ದುಗೊಂಡ ಅಭ್ಯರ್ಥಿಯನ್ನು ಸಂಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿರುವ ಸಿಬ್ಬಂದಿವರ್ಗಕ್ಕೆ ಪರಿಚಯಿಸಿ, ಸಂಸ್ಥೆಯ ನೀತಿ, ನಿಯಮಗಳ ಬಗ್ಗೆ ತಿಳುವಳಿಕೆ ನೀಡುವುದಾಗಿದೆ.	2
17	ನಿರ್ದೇಶನದ ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು ಅಂಶಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ. i. ಅಧಿಕಾರ ನೀಡಿಕೆ: ii. ಮೇಲ್ಮೈಚಾರಣೆ: (ಅಥವಾ ಇತರ ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು ಅಂಶಗಳು)	1+1

18	<p>ನಿಯಂತ್ರಿಸುವಿಕೆಯಲ್ಲಿ ವ್ಯಾತ್ಯಾಸಗಳನ್ನು ಸರಿಪಡಿಸುವ ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.</p> <p>i. ಕಾರ್ಯ ಚಟುವಟಿಕೆಗಳ ನಿಯೋಜನೆಯಲ್ಲಿ ಒದಲಾವಣೆ ತರುವದು</p> <p>ii.ಹೆಚ್ಚುವರಿ ಸಂಪನ್ಮೂಲಗಳನ್ನು ಅಥವಾ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವದು (ಅಥವಾ ಇತರ ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು ವಿಧಾನಗಳು)</p>	<b>1+1</b>															
19	<p>“ಲಾಭಾಂಶದ ನಿರ್ಣಯಗಳು” ಎಂದರೇನು?</p> <p>ಲಾಭದ ಎಷ್ಟು ಭಾಗವನ್ನು ಸಂಸ್ಥೆಯಲ್ಲಿಟ್ಟಕೊಳ್ಳಬೇಕು ಮತ್ತು ಎಷ್ಟು ಭಾಗವನ್ನು ಲಾಭಾಂಶವಾಗಿ ಫೋರ್ಮೆ ಮಾಡಬೇಕು ಎಂಬ ವಿಷಯಕ್ಕೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದ ನಿರ್ಣಯಕ್ಕೆ ಲಾಭಾಂಶ ನಿರ್ಣಯ ಎನ್ನುವರು</p>	<b>2</b>															
20	<p>ಷೈಪ್ ಸೈಕ್ಸ್ ಎಂದರೇನು?</p> <p>ಷೈಪ್ ಸೈಕ್ಸ್ ಒಂದು ಮಾರಾಟ ಪ್ರವರ್ತನಾ ಕಾರ್ಯ ತಂತ್ರವಾಗಿದ್ದು. ಇದರಲ್ಲಿ ಲಾಟರಿ ಮೂಲಕ ಆಯ್ದು ಮಾಡಿದ ಅದೃಷ್ಟಶಾಲಿ ವಿಕೆತರಿಗೆ ಸಣ್ಣ ವಸ್ತುವಿನಿಂದ ಹಿಡಿದು ದೊಡ್ಡಪ್ರಮಾಣದ ವಸ್ತುಗಳವರೆಗೆ ಹಲವಾರು ಸರಕುಗಳನ್ನು ಒಹುಮಾನವಾಗಿ ನೀಡಲಾಗುತ್ತದೆ.</p>	<b>2</b>															
21	<p>ಪ್ರಚಾರ ಎಂದರೇನು?</p> <p>ಉತ್ಪಾದಕನ ಪ್ರಭಾವವಿಲ್ಲದೇ, ಮೂರನೇ ವ್ಯಕ್ತಿಯು ಸಮೂಹ ಮಾಧ್ಯಮದ ಮೂಲಕ ಸರಕು, ಸೇವೆ, ವ್ಯಕ್ತಿ ಅಥವಾ ಸಂಸ್ಥೆಗೆ ಸಂಬಂಧಿಸಿದಂತೆ ಮಾಹಿತಿಯನ್ನು ಸಾರ್ವಜನಿಕರಿಗೆ ಪ್ರಸರಿಸುವುದನ್ನು ಪ್ರಚಾರವೆಂದು ಕರೆಯುತ್ತಾರೆ.</p>	<b>2</b>															
22	<p>ಗ್ರಾಹಕರ ಹಿತರಕ್ಷಣಾ ಕಾಯ್ದಿಯನ್ನಿಂಯ ದೋರೆಯಬಹುದಾದ ಎರಡು ರೀತಿಯ ಪರಿಹಾರಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.</p> <p>i.ಸರಕಿನಲ್ಲಿರುವ ನ್ಯಾನತೆಯನ್ನು ನಿರಾರಿಸಲು ಆದೇಶಿಸಬಹುದು.</p> <p>ii.ಒದಲೆ ಸರಕನ್ನು ನೀಡುವಂತೆ ಆದೇಶಿಸಬಹುದು (ಅಥವಾ ಇತರ ಯಾವುದಾದರೂ ಎರಡು ಪರಿಹಾರಗಳು)</p>	<b>1+1</b>															
<b>SECTION-C</b>																	
23	<p>ಎಫ್.ಡಬ್ಲೂ.ಟೀಲರ್‌ರವರ ವೈಚಾಳಿಕ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ತತ್ವಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ.</p> <p>ವೈಚಾಳಿಕ ನಿರ್ವಹಣೆಯ ತತ್ವಗಳು.</p> <p>i)ಸಾಂಪ್ರದಾಯಿಕ ನಿರ್ವಹಣೆ ಒದಲಿಗೆ ವೈಚಾಳಿಕ ನಿರ್ವಹಣೆ</p> <p>ii)ಗುಂಪು ಶ್ರೀಯೆ ಸಾಮರಸ್ಯ</p> <p>iii)ಸಹಕಾರ</p> <p>iv)ಕಾರ್ಮಿಕರ ದಕ್ಕತೆ ಮತ್ತು ಅಭ್ಯರ್ಥಿಯ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ</p> <p>v)ಅಪೇಕ್ಷಿತ ಉತ್ಪಾದನೆ</p>	<b>3+2=5</b>															
24	<p>ಅಧಿಕಾರ ಮತ್ತು ಜವಾಬ್ದಾರಿಗಳನ್ನು ಹೋಲಿಸಿ ಬರೆಯಿರಿ.</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>ಆಧಾರ</th> <th>ಅಧಿಕಾರ</th> <th>ಜವಾಬ್ದಾರಿ</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1 .ಅಧ್ಯ</td> <td>ಅದೇಶ ನೀಡುವ ಹಕ್ಕು</td> <td>ಕಾರ್ಯ ನಿರ್ವಹಿಸುವ ಕರ್ತವ್ಯ</td> </tr> <tr> <td>2. ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜನೆ</td> <td>ಇದನ್ನು ಪ್ರತಿನಿಯೋಜಿಸಬಹುದು</td> <td>ಇದನ್ನು ಮೂರ್ಖವಾಗಿ ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜಿಸಲಾಗುವದಿಲ್ಲ</td> </tr> <tr> <td>3.ಮೂಲ</td> <td>ಇದು ವ್ಯಕ್ತಿಗಳ ಸಾಫ್ತನದಿಂದ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ.</td> <td>ಇದು ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜಿಸಿದ ಅಧಿಕಾರದಿಂದ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ.</td> </tr> <tr> <td>4.ಚಲನೆ</td> <td>ಇದು ಮೇಲಾಧಿಕಾರಿಯಿಂದ ಅಧೀನ</td> <td>ಇದು ಅಧೀನ ಅಧಿಕಾರಿಯಿಂದ ಮೇಲಾಧಿಕಾರಿಗೆ</td> </tr> </tbody> </table>	ಆಧಾರ	ಅಧಿಕಾರ	ಜವಾಬ್ದಾರಿ	1 .ಅಧ್ಯ	ಅದೇಶ ನೀಡುವ ಹಕ್ಕು	ಕಾರ್ಯ ನಿರ್ವಹಿಸುವ ಕರ್ತವ್ಯ	2. ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜನೆ	ಇದನ್ನು ಪ್ರತಿನಿಯೋಜಿಸಬಹುದು	ಇದನ್ನು ಮೂರ್ಖವಾಗಿ ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜಿಸಲಾಗುವದಿಲ್ಲ	3.ಮೂಲ	ಇದು ವ್ಯಕ್ತಿಗಳ ಸಾಫ್ತನದಿಂದ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ.	ಇದು ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜಿಸಿದ ಅಧಿಕಾರದಿಂದ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ.	4.ಚಲನೆ	ಇದು ಮೇಲಾಧಿಕಾರಿಯಿಂದ ಅಧೀನ	ಇದು ಅಧೀನ ಅಧಿಕಾರಿಯಿಂದ ಮೇಲಾಧಿಕಾರಿಗೆ	<b>1x5=5</b>
ಆಧಾರ	ಅಧಿಕಾರ	ಜವಾಬ್ದಾರಿ															
1 .ಅಧ್ಯ	ಅದೇಶ ನೀಡುವ ಹಕ್ಕು	ಕಾರ್ಯ ನಿರ್ವಹಿಸುವ ಕರ್ತವ್ಯ															
2. ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜನೆ	ಇದನ್ನು ಪ್ರತಿನಿಯೋಜಿಸಬಹುದು	ಇದನ್ನು ಮೂರ್ಖವಾಗಿ ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜಿಸಲಾಗುವದಿಲ್ಲ															
3.ಮೂಲ	ಇದು ವ್ಯಕ್ತಿಗಳ ಸಾಫ್ತನದಿಂದ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ.	ಇದು ಪ್ರತಿ ನಿಯೋಜಿಸಿದ ಅಧಿಕಾರದಿಂದ ಪ್ರಾರಂಭವಾಗುತ್ತದೆ.															
4.ಚಲನೆ	ಇದು ಮೇಲಾಧಿಕಾರಿಯಿಂದ ಅಧೀನ	ಇದು ಅಧೀನ ಅಧಿಕಾರಿಯಿಂದ ಮೇಲಾಧಿಕಾರಿಗೆ															

		ಅಧಿಕಾರಿಯವರು ಜೆಲಿಸುತ್ತದೆ.	ಜೆಲಿಸುತ್ತದೆ.	
	5.ಪ್ರವೃತ್ತಿ	ಅಧಿಕಾರವು ಸಾಮಧ್ಯವನ್ನು ತೋರುವುದಾಗಿದೆ	ಜವಾಬ್ದಾರಿಯ ಕಾರ್ಯ ನಿರ್ವಹಿಸುವ ಕರ್ತವ್ಯವಾಗಿದೆ.	
25	ನೇಮಕಾತಿಯ ಯಾವುದಾದರೂ ಐದು ಬಾಣ್ಯ ಮೂಲಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ. i.ನೇರ ನೇಮಕಾತಿ: iii. ಜಾಹೀರಾತು v. ಖಾಸಗಿ ಉದ್ಯೋಗ ನೇಮಕಾತಿ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು vii)ಟಿ.ವಿ. ಜಾಹೀರಾತು ix) ಶಿಕ್ಷಣ ಸಂಸ್ಥೆಗಳು (ಕ್ಷಾಂಪಸ್ ಸಂದರ್ಶನಗಳು) (ಯಾವುದಾದರೂ ಐದು-ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ವಿವರಣೆಯೊಂದಿಗೆ)	ii. ನೇರ ಸ್ವೀಕೃತ ಅರ್ಜಿಗಳು iv. ಉದ್ಯೋಗ ವಿನಿಮಯ ಕೇಂದ್ರಗಳು vi)ಕಾರ್ಮಿಕ ಗುತ್ತಿಗೆದಾರರು viii)ಅಂತರಾಳ	3+2=5	
26	ನಾಯಕತ್ವದ ಪ್ರಕಾರಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿ. i.ಸರ್ವಾಧಿಕಾರ/ನಿರಂಕುಶ ನಾಯಕತ್ವ ii.ಪ್ರಜಾಪ್ರಭುತ್ವವಾದಿ ನಾಯಕತ್ವ/ ಭಾಗವಹಿಸುವ ನಾಯಕತ್ವ iii.ಮುಕ್ತ ಆಡಳಿತ ನಾಯಕತ್ವ iv.ನೌಕರಶಾಹೀ ನಾಯಕತ್ವ (ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ವಿವರಣೆ ಸಹಿತ)		3+2=5	
27	ನಿಯಂತ್ರಿಸುವಿಕೆಯ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆ ವಿವರಿಸಿ. i.ನಿಯಂತ್ರಿಸುವಿಕೆಯ ಯೋಜನೆಗಳನ್ನು ಕಾರ್ಯರೂಪಕ್ಕಿಳಿಸಲು ಅನುಕೂಲವಾಗಿದೆ ii.ನಿಯಂತ್ರಿಸುವಿಕೆಯ ಸಿಬ್ಬಂದಿಯ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆಯನ್ನು ವ್ಯಾಧಿಸುತ್ತದೆ iii.ಸಂಘಟನೆಯ ಕಾರ್ಯಕ್ಷಮತೆ ಮತ್ತು ಕಾರ್ಯಸಾಧನೆ ವ್ಯಾಧಿಸುತ್ತದೆ iv.ಭವಿಷ್ಯದ ಕಾರ್ಯಚಟುವಟಿಕೆಗಳಿಗೆ ನಿಯಂತ್ರಿಸುವಿಕೆಯು ಆಧಾರವಾಗಿದೆ v.ಸಮನ್ವಯಕ್ಕೆ ಸಹಕಾರಿ (ಅಥವಾ ಇತರ ಯಾವುದಾದರೂ ಐದು ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಗಳು-ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ವಿವರಣೆ ಸಹಿತ)		3+2=5	
28	ಕಾರ್ಯಶೀಲ ಬಂಡವಾಳದ ಅವಶ್ಯಕತೆಯ ಮೇಲೆ ಪ್ರಭಾವ ಬೇರುವ ಯಾವುದಾದರೂ ಐದು ಅಂಶಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿರಿ. i.ಬೆಳವಣಿಗೆ ಮತ್ತು ವಿಸ್ತರಣೆ iii.ಖಾತ್ರಮಾನಿಕ ಅಂಶಗಳು v.ಲಾಭದ ಮಟ್ಟ vii.ಉದ್ದರಿ ನೀತಿ ix.ಸ್ವಧ್ಯಾಯ ಮಟ್ಟ (ಯಾವುದಾದರೂ ಐದು ಅಂಶಗಳು-ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ವಿವರಣೆಯೊಂದಿಗೆ)	ii.ವ್ಯವಹಾರದ ಸ್ವರೂಪ iv.ವ್ಯವಹಾರದ ಪ್ರಮಾಣ vi.ವ್ಯವಹಾರ ಚಕ್ರ viii.ಬೆಲೆಗಳ ಮಟ್ಟದಲ್ಲಿನ ಬದಲಾವಣೆ x.ಉತಾದನಾ ಚಕ್ರ		3+2=5
29	ಯಾವುದಾದರೂ ಐದು ಹಣದ ಮಾರುಕಟ್ಟೆಯ ಸಾಧನಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿರಿ. 1. ವಿಜಾನೆ ಹುಂಡಿಗಳು 3. ಲೇವಣಿ ಪ್ರಮಾಣ ಪತ್ರ 5. ವಾಣಿಜ್ಯ ಹುಂಡಿಗಳು	2. ಕರೆಹಣ 4. ವಾಣಿಜ್ಯ ಪತ್ರಗಳು		3+2=5

	(ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ವಿವರಣೆಯೋಂದಿಗೆ)	
30	<p>ಬೆಲೆ ನಿರ್ಧಾರದ ಮೇಲೆ ಪ್ರಭಾವ ಬೀರುವ ಯಾವುದಾದರು ಇದು ಅಂಶಗಳನ್ನು ಬರೆಯಿರಿ.</p> <p>i.ವ್ಯವಹಾರದ ಉದ್ದೇಶಗಳು                                      ii.ಉತ್ಪನ್ನದ ವೆಚ್ಚ      iii.ಸರಕಿನ ಗುಣಮಟ್ಟಿ                                     iv.ಪ್ರತಿಸ್ಪಂದಿತಗಳ ಬೆಲೆ ನಿರ್ಧಾರ ನೀತಿ      v.ವಿಶೇಷಾ ಮಾರ್ಗಗಳು                                      vi. ಬೇಡಿಕೆಯ ಸ್ಥಿತಿಸ್ಥಾಪಕತೆ      vii. ಬದಲ ವಸ್ತುಗಳು                                        viii. ಪ್ರತಿಸ್ಪಂದಿತಗಳ ಬೆಲೆ ನಿರ್ಧಾರ ನೀತಿ      ix. ಸರ್ಕಾರದ ನೀತಿ</p> <p>(ಯಾವುದಾದರೂ ಇದು ಅಂಶಗಳು-ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ವಿವರಣೆಯೋಂದಿಗೆ)</p>	<b>3+2=5</b>
31	<p>ಗ್ರಾಹಕರ ಯಾವುದಾದರೂ ಇದು ಜವಾಬ್ದಾರಿಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.</p> <p>i.ನಗದು ರಶೀದಿಗಾಗಿ ಬೇಡಿಕೆ                              ii.ದೂರು ನೀಡಲು ಸಿದ್ಧರಿರಬೇಕು      iii.ಅವಸರದಲ್ಲಿ ಖರೀದಿಸಬಾರದು                      iv.ಹಕ್ಕುಗಳ ಬಗ್ಗೆ ಜಾಗೃತಿ      v. ಸರಕುಗಳ ಆಯ್ದು    vi. ಜಾಗೃತ ಬಳಕೆದಾರ      vii. ಗ್ರಾಹಕ ಸಂಘಟನೆ                                        viii.ಪರಿಸರ ರಕ್ಷಣೆ      ix. ಗುಣಮಟ್ಟದ ಅರಿವು                                      x. ತಪ್ಪೆ ಜಾಹಿರಾತುಗಳಂದ ದಿಕ್ಕು ತಪ್ಪೆಬಾರದು</p> <p>(ಯಾವುದಾದರೂ ಇದು ಅಂಶಗಳು-ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತ ವಿವರಣೆಯೋಂದಿಗೆ)</p>	<b>3+2=5</b>
	<b>SECTION-D</b>	
32	<p>ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಉದ್ದೇಶಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.</p> <p>ನಿರ್ವಹಣೆಯ ಉದ್ದೇಶಗಳು</p> <p>i) ಸಂಖಣಾತ್ಮಕ ಉದ್ದೇಶಗಳು</p> <p>ಎ) ಅಸ್ತಿತ್ವ    ಬಿ) ಲಾಭ    ಸಿ) ಬೆಳವಣಿಗೆ</p> <p>ii) ಸಾಮಾಜಿಕ ಉದ್ದೇಶಗಳು</p> <p>ಎ) ಪರಿಸರಸೈರ್ಹದಿ ಉತ್ಪಾದನಾ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ಅನುಸರಿಸುವುದು      ಬಿ) ಉದ್ಯಾಗಾವಕಾಶಗಳನ್ನು ಸೃಷ್ಟಿಸುವುದು (ಮೊಷವಾಗಿ ಸಮಾಜದ ಶೋಷಿತವರಗಳ ವರಿಗೆ)      ಸಿ) ಸಮಾಜಕ್ಕೆ ಅಗತ್ಯವಾದ ಶಾಲಾ-ಕಾಲೇಜುಗಳನ್ನು ಸ್ಥಾಪಿಸುವುದು ಹಾಗೂ ಸಿಬ್ಬಂದಿವರಗಳ ವರ ಮಕ್ಕಳಿಗೆ ವಿವಿಧ ಸೌಲಭ್ಯಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುವುದು      ಡಿ) ಸಮಾಜದ ಫನ ಉದ್ದೇಶಗಳಿಗೆ ಹಣಕಾಸು ನೇರವು ನೀಡುವುದು      ಇ) ಸರ್ಕಾರ ಹಾಗೂ ಸರ್ಕಾರೇತರ ಸಂಸ್ಥೆಗಳ ಸಮಾಜಸೇವಾ ಕಾರ್ಯಗಳಲ್ಲಿ ಭಾಗವಹಿಸುವುದು.</p>	<b>5+5=10</b>

	<p><b>iii) ವೈಯಕ್ತಿಕ ಉದ್ದೇಶಗಳು :</b></p> <p>ಎ) ಹಣಕಾಸಿನ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು, ಸಂಬಳ, ಉತ್ತೇಜನ ಹಾಗೂ ಇತರೆ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು.</p> <p>ಬಿ) ಸಾಮಾಜಿಕ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು, ಸಂಘಟನೆಯಲ್ಲಿ ಮಾನ್ಯತೆ.</p> <p>ಸಿ) ಉನ್ನತ ಹಂತದ ಅವಶ್ಯಕತೆಗಳು, ವೈಯಕ್ತಿಕ ಬೆಳವಣಿಗೆ ಮತ್ತು ಅಭಿವೃದ್ಧಿ. (ಸೂಕ್ತ ವಿವರಣೆಯೊಂದಿಗೆ)</p>	
33	<p><b>ಯೋಜಿಸುವಿಕೆಯ ಮಹತ್ವ ಮತ್ತು ಮಿತಿಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.</b></p> <p><b>ಯೋಜನೆಯ ಮಹತ್ವ ಅಥವಾ ಅನುಕೂಲತೆಗಳು</b></p> <p>i) ಯೋಜನೆಯು ಮಾರ್ಗದರ್ಶನ ನೀಡುತ್ತದೆ.</p> <p>ii) ಯೋಜಿಸುವಿಕೆಯು ಅನಿಶ್ಚಿತತೆಯ ಅಪಾಯವನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುತ್ತದೆ</p> <p>iii) ಯೋಜನೆಯು ಅತಿವ್ಯಾಪಿಸಿದ ಮತ್ತು ವ್ಯಾಧಿಚಟುವಟಿಕೆಗಳನ್ನು ಕಡಿಮೆ ಮಾಡುತ್ತದೆ</p> <p>iv) ಯೋಜನೆಯು ಹೊಸ ಕಲ್ಪನೆಗಳಿಗ ಅವಕಾಶ ಒದಗಿಸಿಕೊಡುತ್ತದೆ</p> <p>V) ಯೋಜಿಸುವಿಕೆಯು ನಿರ್ಣಯ ಕೈಗೊಳ್ಳಲು ಅನುವುವಾಡುತ್ತದೆ</p> <p>VI) ಯೋಜಿಸುವಿಕೆಯು ನಿಯಂತ್ರಣಕಾಗಿ ಅಗತ್ಯವಾದ ಕಾರ್ಯ ಪ್ರಮಾಣಗಳನ್ನು ಅಥವಾ ಪ್ರಮಾಣೀಕೃತ ಮೌಲ್ಯಗಳನ್ನು ಸಾಫ್ಟ್‌ಪಿಸುತ್ತದೆ</p> <p><b>ಯೋಜನೆಯ ಮಿತಿಗಳು ಅಥವಾ ಅನುಕೂಲತೆಗಳು</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. ಯೋಜಿಸುವಿಕೆಯ ಕರ್ತಾತೆಗೆ ಆಸ್ತಿದ ನೀಡುತ್ತದೆ</li> <li>2. ಯೋಜಿಸುವಿಕೆಯು ಬದಲಾಗುವ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಗಳಲ್ಲಿ ನಿಶ್ಚಲಗೊಳ್ಳಬಹುದು</li> <li>3. ಯೋಜನೆಯು ಸೃಜನಶೀಲತೆಯನ್ನು ಮಿತಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ</li> <li>4. ಯೋಜನಾ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ವೆಚ್ಚವನ್ನು ಒಳಗೊಂಡಿದೆ.</li> <li>5. ಯೋಜಿಸುವಿಕೆಗೆ ಹೆಚ್ಚಿನ ಸಮಯದ ಅಗತ್ಯವಿದೆ</li> <li>6. .ಯೋಜನೆಯು ಯಶಸ್ವನ್ನು ಖಾತರಿಗೊಳಿಸುವುದಿಲ್ಲ</li> </ol> <p>(ಯಾವುದಾದರೂ ಇದು ಅಂಶಗಳು-ಸೂಕ್ತ ವಿವರಣೆಯೊಂದಿಗೆ)</p>	5+5=10
34	<p><b>ಕಾರ್ಯನಿರತ ಹಾಗೂ ಕಾರ್ಯೇತರ ತರಬೇತಿ ಕ್ರಮಗಳಲ್ಲಿನ ವಿಧಗಳನ್ನು ಸಂಕ್ಷಿಪ್ತವಾಗಿ ವಿವರಿಸಿರಿ.</b></p> <p><b>ಕಾರ್ಯನಿರತ ತರಬೇತಿಯ ವಿಧಗಳು</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>i. ಸಹಾಯಕನಾಗಿ ಕಲಿಯುವುದು</li> <li>ii. ಪ್ರತ್ಯೇಕ / ವೈಕೆಗಳ ಶಿಕ್ಷಣ</li> <li>iii. ನಿರ್ಬಂಧ ತರಬೇತಿ</li> </ol> <p>iv. ಕಾರ್ಯ ಆವರ್ತನ (ಕಾರ್ಯ ಬದಲಾವಣೆ)</p> <p><b>ಕಾರ್ಯೇತರ ತರಬೇತಿಯ ವಿಧಗಳು</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>i. ವಿಶೇಷ ತರಗತಿಗಳು ಹಾಗೂ ಉಪನ್ಯಾಸಗಳು</li> <li>ii. ವಿದ್ಯಮಾನಗಳ ಅಧ್ಯಯನ</li> </ol>	

	<p>iii. ಮಾದರಿ ಮೂಲಕ ತರಬೇತಿ</p> <p>iv. ಕಂಪ್ಯೂಟರ್ ಮಾದರಿ ಮೂಲಕ ತರಬೇತಿ (ಸೂಕ್ತ ವಿವರಣೆಯೊಂದಿಗೆ)</p>	<b>5+5=10</b>
35	<p>ಶೇರು ವನಿಮಯ ಕೇಂದ್ರದ ಕಾರ್ಯಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.</p> <p>i. ಬಂಡವಾಳ ಪತ್ರಗಳ ನಿರಂತರ ಮತ್ತು ಸಿದ್ಧ ಮಾರುಕಟ್ಟೆ</p> <p>ii. ಬಂಡವಾಳ ಪತ್ರಗಳಿಗೆ ದ್ವಾರಾ ಮತ್ತು ಮಾರಾಟ ಯೋಗ್ಯ ಗುಣಗಳನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ.</p> <p>iii. ಉಳಿತಾಯ ಕ್ರೋಡೀಕರಣ</p> <p>iv. ಬಂಡವಾಳ ರಚನೆ ಅಥವಾ ನಿರ್ಮಾಣ</p> <p>v. ವ್ಯವಹಾರಗಳಲ್ಲಿ ಸುರಕ್ಷತೆ ಮತ್ತು ರಕ್ಷಣೆಯನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ</p> <p>vi. ಕಂಪನಿಯ ನಿರ್ವಹಣೆಯನ್ನು ಕ್ರಮಬದ್ಧಗೊಳಿಸುತ್ತದೆ</p> <p>vii. ಬಂಡವಾಳ ಪತ್ರಗಳ ಮೌಲೀಕರಣ</p> <p>viii. ಬೆಲೆಯ ಸ್ಥಿರತೆ</p> <p>ix. ಬಂಡವಾಳ ಚಲನೆ</p> <p>x. ಆರೋಗ್ಯಕರವಾದ ಸಚ್ಚಾವ್ಯಾಪಾರದ ಸೌಲಭ್ಯವನ್ನು ಒದಗಿಸುತ್ತದೆ</p> <p>xi. ಸಾರ್ವಜನಿಕ ಸಾಲ</p> <p>xii. ಆರ್ಥಿಕ ಸೂಚಕದಂತೆ ಕೆಲಸ ಮಾಡುತ್ತದೆ. (ಯಾವುದಾದರೂ ಹತ್ತು ಕಾರ್ಯಗಳು-ಸೂಕ್ತ ವಿವರಣೆಯೊಂದಿಗೆ)</p>	<b>5+5=10</b>
36	<p><b>A. ಯಶಸ್ವಿ ವಿಕ್ರಯ ಚರ್ಚೆಯನ ಗುಣಲಕ್ಷಣಗಳು ಯಾವುವು?</b></p> <p><b>ಭೌತಿಕ ಗುಣಗಳು:</b></p> <p>i. ಉತ್ತಮ ಆರೋಗ್ಯ ಮತ್ತು ಬಾಹ್ಯರೂಪ</p> <p>ii. ಉಲ್ಲಾಸ</p> <p>iii. ಉತ್ತಮ ನಿಲುವು</p> <p>iv. ಧ್ವನಿ ಮತ್ತು ಮಾತುಗಾರಿಕೆ</p> <p><b>B. ಮಾನಸಿಕ ಗುಣಗಳು:</b></p> <p>i. ಬುದ್ಧಿವಂತಿಕೆ ಮತ್ತು ಕಲ್ಪನಾಶಕ್ತಿ</p> <p>ii. ಶ್ರೀಯಾಶೀಲತೆ</p> <p>iii. ಪ್ರಜ್ಞಾವಂತಿಕೆ</p> <p>iv. ಉತ್ತಮ ನೆನಪಿನ ಶಕ್ತಿ</p> <p><b>C. ಸಾಮಾಜಿಕ ಗುಣಗಳು:</b></p> <p>i. ಸೌಜನ್ಯ ಮತ್ತು ಒಳಿಯ ನಡವಳಿಕೆ</p> <p>ii. ಸೈಹಿಪರತೆ</p> <p>iii. ಚರ್ಚೆಯ ಅಥವಾ ಕುಶಲಮತಿ</p> <p>iv. ಉತ್ಸಾಹ</p> <p><b>D. ನೈತಿಕ ಗುಣಗಳು:</b></p> <p>i. ಪ್ರಾಮಾಣಿಕತೆ ಮತ್ತು ವಿಧೇಯತೆ</p> <p>ii. ಮಹತ್ವಾಕಾಂಕ್ಷೆ ಮತ್ತು ದೃಢ ನಿರ್ಧಾರ</p> <p>iii. ಪ್ರೈಡಿಮೆ</p> <p>iv. ಧೈಯ</p> <p><b>E. ಇನ್ನಿತರ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು:</b></p>	<b>5+5=10</b>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>i. ತನ್ನ ಬಗೆಗಿನ ಅರಿವು</li> <li>ii. ತಾನು ಮಾರಾಟ ಮಾಡುವ ಸರಕುಗಳ ಬಗೆ ಜ್ಞಾನ</li> <li>iii. ತಾನು ಕಾರ್ಯ ನಿರ್ವಹಿಸುತ್ತಿರುವ ಸಂಸ್ಥೆಯ ಬಗೆ ಜ್ಞಾನ</li> <li>iv. ತನ್ನ ಗ್ರಾಹಕರ ಬಗೆ ಜ್ಞಾನ</li> <li>v. ಮಾರಾಟ ಕಾರ್ಯತಂತ್ರಗಳ ಬಗೆ ಜ್ಞಾನ (ಮೂಕ ವಿವರಣೆಯೊಂದಿಗೆ)</li> </ul>	
37	<p style="text-align: center;"><b>SECTION-E</b></p> <p>ಹೊಸ ವ್ಯವಹಾರ ಫಟಕವನ್ನು ಸಾಧಾರಿಸುವಾಗ ಅನುಸರಿಸುವ ಯೋಜನಾ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಹಂತಗಳನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.</p> <p>ಹೊಸ ವ್ಯವಹಾರ ಫಟಕವನ್ನು ಸಾಧಾರಿಸುವಾಗ ಅನುಸರಿಸುವ ಯೋಜನಾ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ವಿವಿಧ ಹಂತಗಳು</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. ಉದ್ದೇಶಗಳನ್ನು ಸಾಧಾರಿಸುವುದು</li> <li>2. ಯೋಜನೆಯ ಪ್ರಮುಖ ಅಧಿಕಾರಿಗಳನ್ನು ಅಧಿಕೃತವಾಗಿ ನಿರ್ದಿಷ್ಟಿಸುವುದು</li> <li>3. ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯ ಕಾರ್ಯ ಮಾರ್ಗಗಳನ್ನು ಗುರುತಿಸುವುದು</li> <li>4. ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯ ಕಾರ್ಯ ಮಾರ್ಗಗಳ ವಿಶ್ಲೇಷಣೆ</li> <li>5. ಉತ್ತಮ ಪರಿಸ್ಥಿತಿಯ ಕಾರ್ಯ ಮಾರ್ಗದ ಅರ್ಥ</li> <li>6. ಯೋಜನೆಗಳನ್ನು ಜಾರಿಗೊಳಿಸುವುದು</li> <li>7. ಪ್ರಗತಿ ವಿಶ್ಲೇಷಣೆ ಅಧಿಕಾರಿಗಳಾಗಿ ಮುಂಬಿರಿಕೆ</li> </ol>	5

38	<p>ಮಾಸ್ಲೋರವರ ಶೈಕ್ಷಣಿಕತ ಅಗತ್ಯತೆಗಳ ಸಿದ್ಧಾಂತದ ನಕ್ಷೆಯನ್ನು ಚಿತ್ರಿಸಿರಿ.</p> <p>5. ಆತ್ಮ ವಿಶ್ವಾಸ/ಸ್ವಯಂಪ್ರೇರಿತ <u>ಅಗತ್ಯತೆಗಳ(</u> <u>ಸ್ವ-ಅಭಿವೃದ್ಧಿ)</u>)</p> <p>4.ಪ್ರಶಂಸನೀಯ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು <u>(ಸ್ವ-ಪ್ರಶಂಸನೆ,ಮಾನ್ಯತೆ,ಅಂತಸ್ತು)</u></p> <p>3.ಸಾಮಾಜಿಕ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು <u>(ಒಂದೇ ಎನ್ನುವ ಭಾವನೆ)</u></p> <p>2.ಸುರಕ್ಷತೆಯ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು <u>(ಭದ್ರತೆ/ ರಕ್ಷಣೆ)</u></p> <p>1.ಜೀವನಾವಶ್ಯಕ ಅಗತ್ಯತೆಗಳು <u>(ಆಹಾರ,ಗಾಳಿ,ನೀರು,ವಸತಿ)</u></p>	5
39	<p>1.ನೀವೇಂಬ್ಬ ಜಾಹೀರಾತುದಾರನಾಗಿ, ಉತ್ತಮ ಜಾಹೀರಾತು ಪ್ರತಿಯಲ್ಲಿ ಯಾವ ಲಕ್ಷಣಗಳನ್ನು ನೀವು ನಿರೀಕ್ಷಿಸುತ್ತಿರಿ?</p> <p>i.ಗಮನ ಸೆಳೆಯುವಂತಿರಬೇಕು</p> <p>ii.ನೆನಪಿನಲ್ಲಿಟ್ಟುಕೊಳ್ಳುವಂತಿರಬೇಕು</p> <p>iii.ಸಲಹೆ ನೀಡುವಂತಿರಬೇಕು</p> <p>iv.ಶೈಕ್ಷಣಿಕ ಮೌಲ್ಯ ಹೊಂದಿರಬೇಕು</p> <p>v.ಭಾವನಾತ್ಮಕ ಮೌಲ್ಯ ಹೊಂದಿರಬೇಕು</p> <p>vi.ಸರಳತೆ ಮೌಲ್ಯ ಹೊಂದಿರಬೇಕು</p> <p style="text-align: right;">(ಯಾವುದಾದರೂ ಇದು)</p>	5

